



LTC Swiss AG ist der Partner für professionelle Kommunikationslösungen im Bereich medium & large Enterprise. Dank der langjährigen Erfahrung, der Partnerschaft mit Markführern der Telecom und IT Branche sowie der geografischen Präsenz in der Schweiz, bietet LTC Swiss AG massgerechte ICT Lösungen an.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort für die Region Zürich einen

Sales Manager (m/w)

Ihr Einsatz

- Neukunden-Akquisition
- Account Management für bestehende Kunden
- Kompetente und professionelle Beratung und Betreuung von Kunden
- Business-Prozesse des Kunden verstehen -> Potenzial erkennen und Lösungen entwickeln
- Aktive Führung der Verkaufsphasen
- Umsatz- und Margenverantwortung gemäss Zielvereinbarung
- Präsentieren der Lösungen beim Kunden
- Regelmässiges Reporting

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von ICT-Lösungen im Grosskunden Segment
- Gute und breite Kenntnisse im Kommunikationsmarkt
- Unternehmerisches Denken und kundenorientiertes Handeln
- Sicheres, dynamisches und begeistertes Auftreten
- Zuverlässigkeit, Selbständigkeit, Ausdauer und Eigenmotivation
- Positiver Umgang mit Menschen und Humor

Ihr Gewinn

- Ausgezeichnete Anstellungsbedingungen
- Moderne Infrastruktur
- Ein motiviertes und dynamisches Team

Wir freuen uns auf Ihr vollständiges Dossier an;

LTC Swiss AG, Markus Ryter, Könizstrasse 60, 3008 Bern, Tel 058 680 01 29, markus.ryter@lctswiss.ch

